



## FRAIS BANCAIRES

L'Expert CLEO est de formation scientifique et financière. Son expérience d'une vingtaine d'années dans la Banque aux commandes de services de Statistiques et de Gestion puis aux côtés des Directions Générales lui donnent une compétence exceptionnelle en ce sens qu'il va communiquer aux Clients CLEO les résultats théoriques que les Banques réalisent sur eux. Entre temps il a dirigé des entreprises commerciales, autant dire qu'il perçoit la dimension Entreprise autant que nous tous.

Notre Mission se décompose en quatre phases :

- Audit
- Remise du rapport avec stratégie de négociation :
  - o Benchmarking
  - o Rapport sur les pistes d'économies et les anomalies
  - o Guides des négociations bancaires, adaptées
  - o Formatage des appels d'offres
- Négociations bancaires
- Accompagnement

### **REDUIRE les FRAIS BANCAIRES et FRAIS FINANCIERS :**

**Analyser les mouvements :** Volumes - Caractéristiques et typologie des flux

**Analyser les frais et commissions :** Frais de gestion - Télétransmissions - Frais sur paiements (chèques – espèces – cartes bleues – traites commerciales – tous virements - moyens de paiements à venir sur technologies nouvelles - Commission de mouvement - Positions - Intérêts débiteurs – Commission de plus fort découvert - Commission de dépassement - Spot - Affacturage - Escompte – Dailly)

**Analyse du PNB bancaire – Etat comparatif et ratios** (Benchmark multicritères selon base de données - rappel des conditions bancaires appliquées en France)

**Assistance à la Négociation :** Suivi et Accompagnement

**Renégociation de la dette :** Suivi et Accompagnement

Notre métier induit une relation Intuitu personae.

Notre expert est un cabinet conseil en optimisation et réduction des frais bancaires et frais financiers.

Notre objectif consiste à consolider la position de l'entreprise, à **réguler et équilibrer** la relation bancaire au travers d'une démarche d'ouverture, d'échanges et d'enrichissements entre le conseil et l'entreprise.

Notre objectif : « rendre l'entreprise plus forte » en lui apportant :

- Un comparatif multicritères des conditions bancaires ( benchmarking)
- L'expertise pertinente des consultants - Expérience et visions transverses multi entreprises et multi bancaires
- L'information technique et juridique bancaire
- Notre réseau de relations bancaires, conscient des problématiques de financement que vous pouvez rencontrer.
- La reconstitution du Produit Net bancaire permettant de déterminer les marges réelles de négociation.